



Willst du mit uns die Welt retten? Wir entwickeln Lasertechnik für grüne Technologien: Glasbearbeitung, emissionsarme Luftfahrt durch den Haifischhaut-Effekt oder geräuscharme Reifen für Elektrofahrzeuge – die Lösungen für morgen erfordern unser Engagement heute. Als Spezialist für die laserbasierte Oberflächentechnik liefert die 4JET Gruppe komplexe Maschinen an unsere globale Kundenbasis. Wir wachsen in allen Geschäftsbereichen und suchen daher Verstärkung für unser Team von Ingenieurinnen und Ingenieuren, technischen und kaufmännischen Fachkräften. **Derzeit suchen wir für unseren Standort in Alsdorf bei Aachen eine/n:**

Vertriebsingenieur | Sales Manager (m/w/d) für Laserbearbeitung in Photovoltaik, Glas und Halbleiter-Industrie

Deine Aufgaben

- Neukundenakquise im internationalen Umfeld in der Glas- und Halbleiterindustrie, zum Beispiel in Automotive, Display, Augmented Reality, Optik, Medizintechnik und Architekturglas
- Bestandskundenpflege, inkl. regelmäßiger Besuche vor Ort, Präsentation unserer Laserlösungen und Begleitung von Versuchen in unseren Applikationslaboren bis zur Abnahme
- Steuerung komplexer Vertriebsprozesse von Erstkontakt über Angebot und Verhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Pflege und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Übernahme eigener Key Accounts
- Koordination des technischen und kommerziellen Informationsflusses mit dem Produktmanagement, der Applikation und dem Vertriebsinnendienst
- Betreuung und Unterstützung von Agenten und Distributoren im internationalen Ausland
- Repräsentation von 4JET auf Fachmessen

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften, z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbares
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb von Investitionsgütern, Anlagen und/oder Sondermaschinen
- Kenntnisse und Berufserfahrung mit dem Werkstoff Glas und seiner Weiterverarbeitung
- Erfahrung mit Lasertechnik von Vorteil
- Hohe internationale Reisebereitschaft und Flexibilität
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen vorteilhaft
- Interkulturelle Kommunikationskompetenz, Überzeugungskraft und Freude am Lösungsvertrieb komplexer Systeme
- Grundkenntnisse im Vertragsrecht
- Wohnort Großraum Aachen oder Bereitschaft zum Umzug

Unser Angebot

- Ein angenehmes, kollegiales und wertschätzendes Klima
- 30 bis 60 Tage Urlaub und Freizeitausgleich
- Familienfreundliche Flexibilität der Arbeitszeiten
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Business Bike Leasing
- Betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsmanagement
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein krisensicherer, unbefristeter Arbeitsvertrag